

amag Leasing

Leasing als Schlüssel zum
Erfolg im Bikehandel



Beschäftigen Euch diese Themen?



Kunden



Gewinnen



Binden



Preise



Erhalten



Marge sichern



Lager



Abbauen



Planen

Beschäftigen Euch diese Themen?

Dann lasst uns darüber sprechen, wie Leasing Antworten geben kann.

Wir sind



Piero Imbrogno

Business Developer B2B
New Mobility

Mobile +41 79 799 26 36
piero.imbrogno@amag.ch



Nicolas Lüthi

Business Developer B2C
New Mobility

Mobile +41 79 701 89 38
nicolas.luethi@amag.ch

Bevor wir starten, etwas zur AMAG Gruppe



Und etwas zur AMAG Leasing

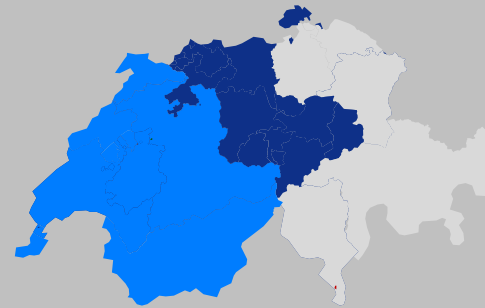
Unser Kerngeschäft



Seit 1980 erfüllen wir Mobilitätssträume und sind der Leasingpartner der Wahl für unsere Privat- und Geschäftskunden: Von Wartungs-Services zu Versicherungsprodukten, wir bieten sorgloses «All-Inclusive-Leasing»

Starke Partnerschaft

Wir bieten unseren Handelspartnern moderne und attraktive Finanzierungs- & Dienstleistungslösungen für Lager- & Endkundenfahrzeuge und betreuen sie und ihre Kunden freundlich und professionell



490 Partnerbetriebe in der Schweiz und im Fürstentum Lichtenstein
Davon >50 Bike-Händler

Kundenzufriedenheit



Wir betreuen professionell die Anliegen unserer Kunden

162_{Tsd}
Kunden

145_{Tsd}
Telefonate

270_{Tsd}
E-Mails



Kunden



Gewinnen



Binden



Marge



Preis erhalten



After-sales sichern



Lager



Abbauen



Planen

Hallo, ich bin Lisa

- Marketing Managerin
- 26 Jahre, sportlich, reiselustig
- Wohnt in Bern, Breitenrain

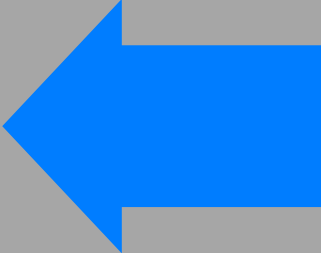


Lisas Haushaltsbuch | monatlich

Nettolohn:	6'050 CHF
- Miete	2'000 CHF
- Krankenkasse	350 CHF
- Kommunikation	150 CHF
- Mobilität	200 CHF
- Streaming/Abo	40 CHF
- Essen	800 CHF
- Kleidung	250 CHF
- Freizeit	250 CHF
- Versicherung	150 CHF
- Sparen/Investieren	300 CHF
- Rücklage Steuern	500 CHF

Verfügbare Mittel **1'060 CHF**

Business Insight:
65% der PKW-Neuwagen in der
Schweiz sind finanziert



Lisas Traum | BMC Kaius TWO¹




Wird Lisa...

Bar:
8'000 CHF

... 8 Monate sparen
oder das Ersparte
aufbrauchen?

ODER


Ca. 8'000 CHF

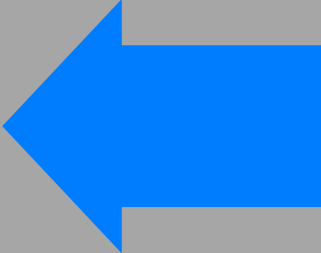


Monatlich:
177 CHF

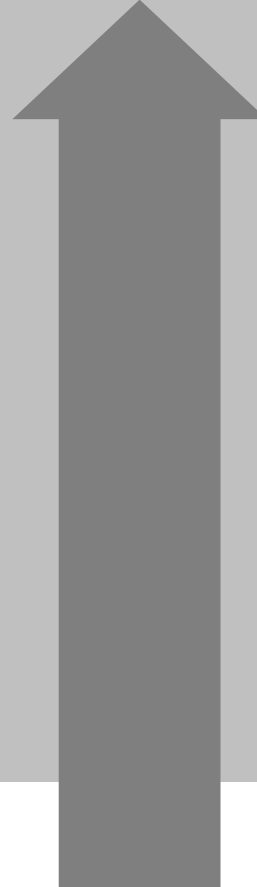
... lieber in den nächsten
Urlaub mit dem neuen
Bike fahren?

Übrigens... vielleicht hatte Lisa
ja einen noch geheimen Traum

Business Insight (DE, BENELUX):
50% höhere Durchschnittspreise beim
Leasing als beim Direktkauf



bis +50%



Ca. 8'000 CHF

Monatlich:
177 CHF



Ca. 11'000 CHF

Monatlich:
237 CHF

Leasing ist mehr als Verkauf, Leasing ist eine Kundenbeziehung

Business Insight:
45% der Leasingkunden
schliessen ein Folgeleasing ab

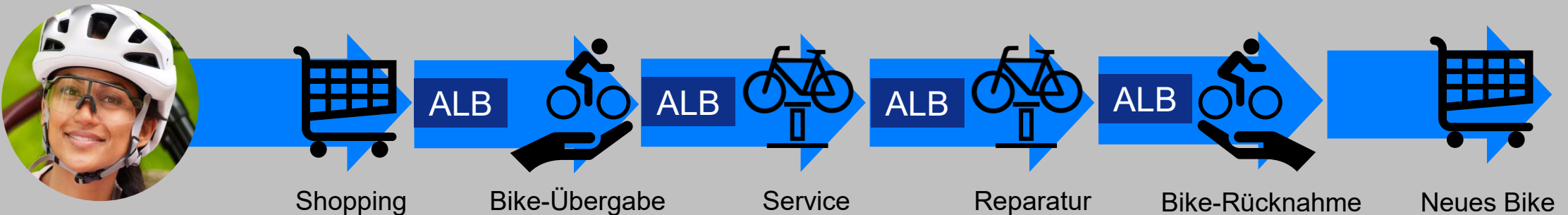
Kunden Touch-Points aus dem Kreditgeschäft

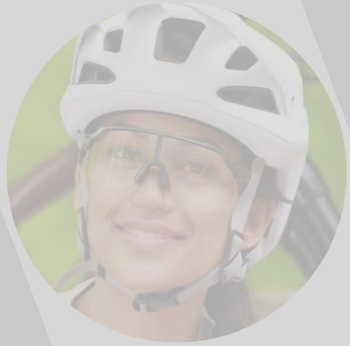
► **Keine vertragliche Bindung zum Fachhändler.**
Durchführung Service und Reparatur freiwillig.



Kunden Touch-Points aus dem Leasinggeschäft

► **Lisa geht auf Grund ALBs zum Fachhändler.**
Durchführung Service und Reparatur verpflichtend.





Kunden



Gewinnen



Binden



Marge



Preis erhalten



After-sales sichern



Lager



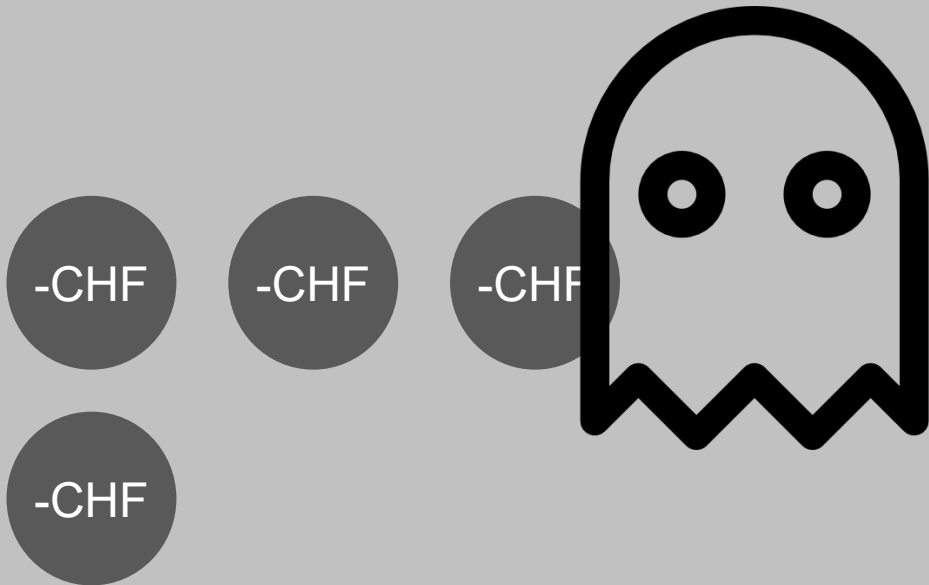
Abbauen



Planen

Rabatt – Rabatt!

Die ich rief, die Geister, werd' ich nun nicht los¹



- ▶ Rabatte werden schnell zu einer **Erwartungshaltung (Rabattschlacht)**
- ▶ **Eine Rückkehr zum Originalpreis** ist mit erheblichen Risiken verbunden
- ▶ Rabatte gehen meist vollständig zu **Lasten der Händlermarge**

Ist Leasing eine bessere Alternative zum Rabatt?

Ja, da Zins günstiger ist. Lasst uns das rechnen...



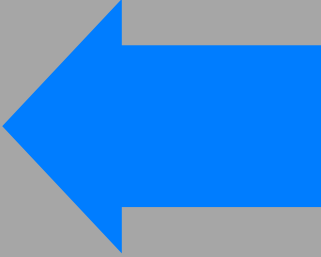
Ca. 8'000 CHF

	Rabatt 20%	Kredit 0%	Kredit 4.5%	Kredit 10.9%	Leasing 0%	Leasing 4.5%
<i>Allgemeine Information: Ein Kunde kann das Bike am Ende des Leasings vom Händler auskaufen - gemäss unserer Erfahrung trifft dies in der Mehrzahl der Fälle zu. Durch die Kundenbindung generiert der Händler Mehrertrag aus Aftersales-Umsatz (aus Service und Reparatur) im Leasing als im Kreditgeschäft, hier nicht berücksichtigt.</i>						
Kauf- oder Finanzierungsbetrag (vor Rabatt)	8'000	8'000	8'000	8'000	8'000	8'000
Rabatt	20.00%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a
Laufzeit (Monate)	48	48	48	48	48	48
Ziel-Zinssatz Finanzintermediär¹	0.00%	10.90%	10.90%	10.90%	4.50%	4.50%
Ziel-Marge Händler	30.00%	30.00%	30.00%	30.00%	30.00%	30.00%
Kunden-Zinssatz	0.00%	0.00%	4.50%	10.90%	0.00%	4.50%
Realisierte Handelsmarge	10.00%	8.20%	17.20%	30.00%	20.01%	30.00%
<i>Realisierte Marge für Handel: Rabatte und niedrige Zinskonditionen werden aus der Marge des Händlers subventioniert.</i>						
Realisierte Handelsmarge	800	656	1'376	2'400	1'601	2'400
<i>Realisierte Finanzrate für Kunde</i>						
Monatliche Finanzrate	n/a	167	182	203	148	165
Monatliche Dienstleistungsrate (Versicherung & Garantie)	n/a	0	0	0	28	28
Monatliche Gesamtrate	n/a	167	182	203	177	193

► **Sweet-Spot** aus attraktivem Angebot (0%-Kundenzins), fairer Monatsrate (im Leasing inkl. Versicherung & Garantie) und margenschonendem Zielzinssatz

Erschliessung Aftersales Umsatz durch Bedürfnisabdeckung

Business Insight:
30% unserer Bike-Leasingkunden
entscheiden sich für ein «All-Inclusive-
Produkt». Tendenz steigend!



All-Inclusive
Produkt



Finanzierung

+



*Versicherungs-
dienstleistung*

+



Servicepaket

Basis
Produkt



Finanzierung

+



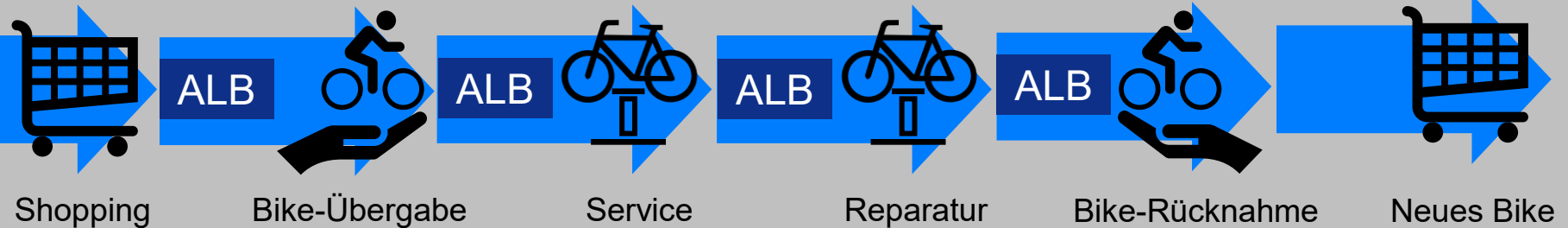
*Versicherungs-
dienstleistung*

Und nun in CHF?

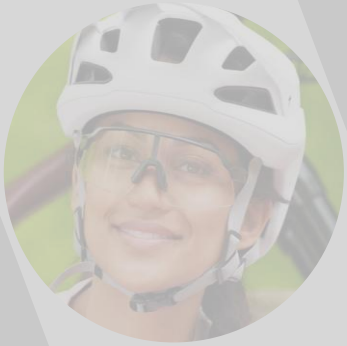
Wir erinnern uns an Lisa:

ALAG Business Insight:
90% unserer Bike-Leasingkunden
schliessen Leasing über 48 Monate ab

Kunden Touch-Points aus dem Leasinggeschäft | Aktive Steuerung Service und Reparatur zum Fachhändler



Jahr 1	Winterausrüstung 350 CHF	Inkl. Material 500 CHF			
Jahr 2	Helm + Rucksack 250 CHF	Inkl. Material 950 CHF	Versicherungsfall 500 CHF		
Jahr 3	Beläge + Reifen 300 CHF	Inkl. Material 500 CHF			
Jahr 4		Inkl. Material 950 CHF		Attraktive Occasion 880 CHF	Anschlussgeschäft 11'000 CHF
+ 4'300 CHF		900 CHF	2'900 CHF	500 CHF	+ 880 CHF
					+ 11'000 CHF



Kunden



Gewinnen



Binden



Marge



Preis erhalten



After-sales sichern



Lager



Abbauen



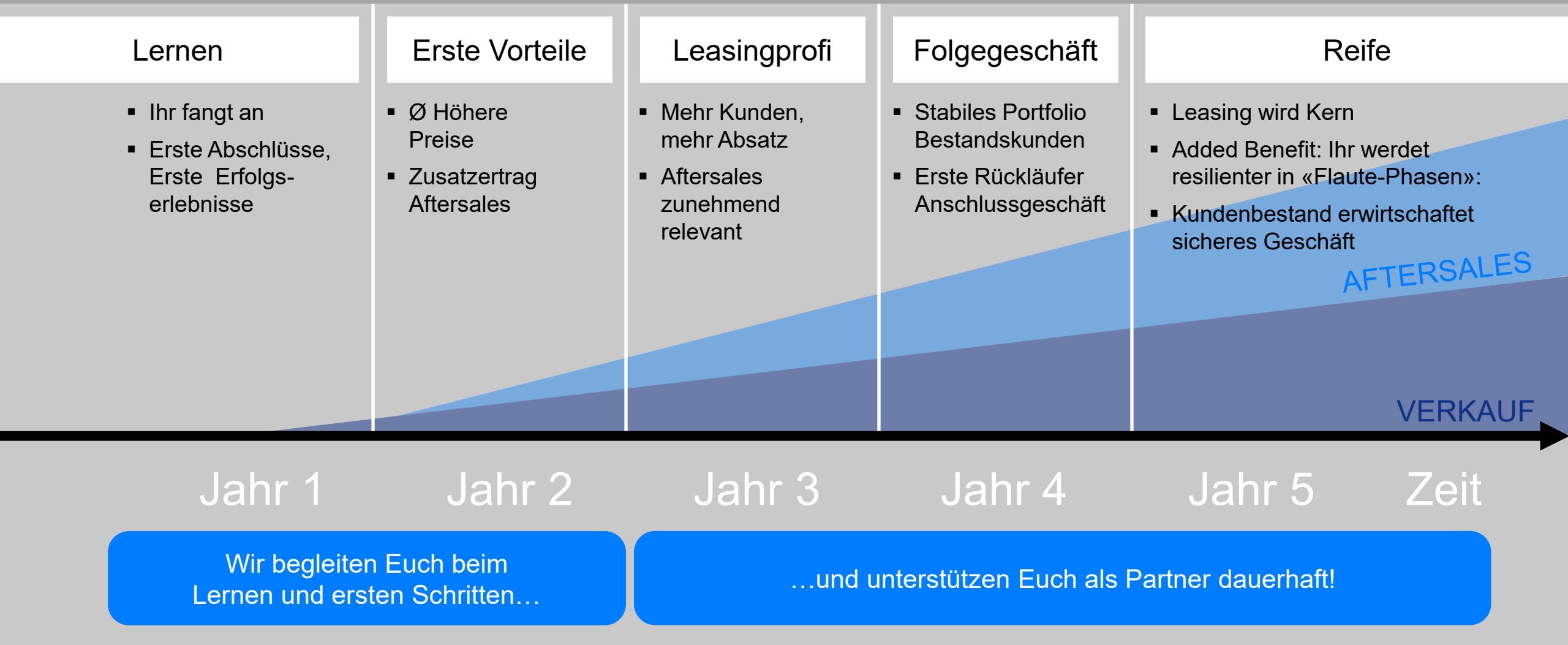
Planen

Leasing wirkt wie ein «Uhrwerk» auf Euer Lager

Viele Räder (Vorteile) greifen ineinander und arbeiten für Euch



Leasing ist anfangs kein Selbstläufer. Doch wer in Kundenbeziehung investiert, wird über die Zeit viele Vorteile ernten



In eigener Sache: Eine Partnerschaft mit ALAG ist mehr als Finanzierung



Webbasierte Applikation. Nur Internet. Keine Installation oder Schnittstellen notwendig



Mehr.



Professionelle Kundenbetreuung. Unser Customer Care Center hilft Kunden bei Fragen zum Vertrag



Minimale Hardwareanforderung. PC und Scanner mit guter Auflösung. Mehr braucht es nicht



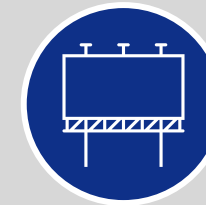
Absatzsteigerung. Kostenhürde durch planbare monatliche Ausgaben tiefer



Vertrags- & Zahlungsmanagement. Konzentrieren Sie sich auf Verkauf & Service. Den Rest erledigen wir



Keine Lizenzkosten. Die Nutzung der Applikation ist kostenlos



Marketingsupport. Gerne planen wir gemeinsam Aktionen und Vertriebsmaterial

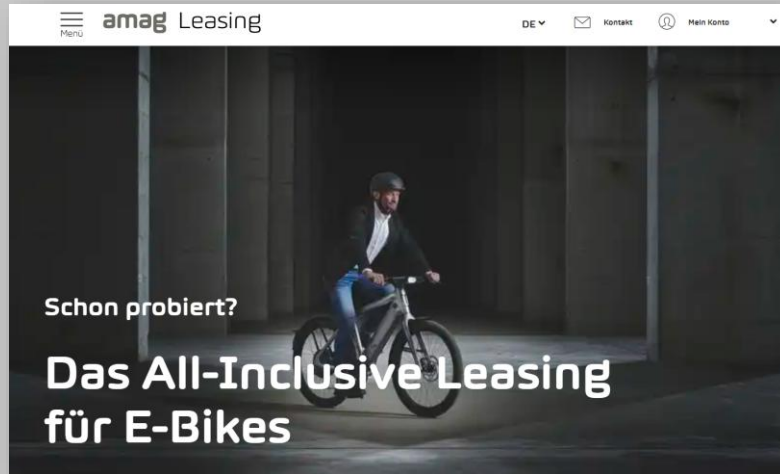
Beispiel: Marketingsupport

Eigen- und Partnerwebsites | [LINK](#)

Werbeträger und Broschüren

Social Media

POS



Stromer ST5 Pinion
All-Inclusive Leasing ab CHF 289.-/Mt.*

* Gültig für neu bestellte Stromer ST5 Pinion und bis auf Widerruf. All-Inclusive Leasing beinhaltet die Dienstleistungen Service und Verschleiss (Reifen, Kette, Bremsbeläge, Bremscheiben), Versicherungsdienstleistungen (Kaskoschäden, Diebstahl, Totalschaden, Pannens Assistance und Ersatzmobilität während Versicherungsreparatur) und Verlängerung Herstellergarantie (inkl. Deckung Batterie).

Berechnungsbeispiel für Stromer ST5 Pinion, Imperial Red, Akku mit Reichweite bis 180 km, mit Kaufpreis: CHF 11'990.- - Effektiver Jahreszins: 3.97%, Laufzeit: 48 Monate (5'000 km/Jahr), Sonderzahlung CHF 800.-, Leasingrate inkl. oben erwähnten Dienstleistungen: CHF 289.-/Mt. Kreditvergabe ist verboten, falls sie zur Überschuldung des Konsumenten führt. Nur bei teilnehmenden Händlern und bei der Finanzierung über AMAG Leasing AG. Nur so lange Vorrat. Änderungen vorbehalten.

[Jetzt konfigurieren](#)

Alles inklusive

Rundum sorgen, so soll ein All-Inclusive Leasing sein. Bei uns ist es das. Ganz egal, ob ein Service fällig ist, Verschleissreparaturen anfallen, neue Reifen benötigt werden oder Sie ein Ersatzbike benötigen, während Ihr E-Bike bei uns ist - im All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach alles dabei.

All-Inclusive Leasing
Das All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach das Beste. Sie können sich auf einen Service und Verschleiss verlassen, der alles enthält, was Sie brauchen, um Ihr E-Bike zu fahren. Das All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach das Beste. Sie können sich auf einen Service und Verschleiss verlassen, der alles enthält, was Sie brauchen, um Ihr E-Bike zu fahren.

Service und Verschleiss
Das All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach das Beste. Sie können sich auf einen Service und Verschleiss verlassen, der alles enthält, was Sie brauchen, um Ihr E-Bike zu fahren. Das All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach das Beste. Sie können sich auf einen Service und Verschleiss verlassen, der alles enthält, was Sie brauchen, um Ihr E-Bike zu fahren.

Leasing
Das All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach das Beste. Sie können sich auf einen Service und Verschleiss verlassen, der alles enthält, was Sie brauchen, um Ihr E-Bike zu fahren. Das All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach das Beste. Sie können sich auf einen Service und Verschleiss verlassen, der alles enthält, was Sie brauchen, um Ihr E-Bike zu fahren.

Service und Verschleiss
Das All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach das Beste. Sie können sich auf einen Service und Verschleiss verlassen, der alles enthält, was Sie brauchen, am Ihr E-Bike zu fahren. Das All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach das Beste. Sie können sich auf einen Service und Verschleiss verlassen, der alles enthält, was Sie brauchen, um Ihr E-Bike zu fahren.

Versicherung
Das All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach das Beste. Sie können sich auf einen Service und Verschleiss verlassen, der alles enthält, was Sie brauchen, um Ihr E-Bike zu fahren. Das All-Inclusive Leasing ist schlicht und einfach das Beste. Sie können sich auf einen Service und Verschleiss verlassen, der alles enthält, was Sie brauchen, um Ihr E-Bike zu fahren.

amag Leasing

18:33 45%

Für dich

catgirlkedi And how much does it cost ? 😊

30. März · Übersetzung anzeigen

stromerbike Anzeige

Freiheit auf zwei Rädern:
All-Inclusive Leasing
ab nur CHF 129/Monat

#HereToChange

powered by **amag Leasing**

Mehr dazu

Gefällt 1 Mal
stromerbike Powered by Amag Leasing

amag Leasing

Nur für kurze Zeit

Attraktiver
2.99 %
Leasingzins

Lease me now!

amag Leasing

Vielen Dank!

Interesse an Partnerschaft?

Scanne den QR-Code oder
schreib uns eine E-Mail auf
new.mobility@amag.ch

